



Corporate et gouvernance



Notre mission

L'AFJE développe son offre de formation avec des juristes d'entreprise, et pour les juristes d'entreprise : notre mission est de vous permettre de vous former auprès de vos pairs, et d'acquérir des compétences essentielles à l'exercice actuel et futur de votre métier.

Nos contenus de formation sont basés tant sur l'actualité législative et réglementaire, que sur l'évolution des pratiques et des besoins en direction juridique, pour vous offrir un retour sur investissement immédiat.

Nos équipes de formateurs et conseils scientifiques se composent en priorité de directeurs juridiques, associés aux meilleurs experts des sujets.

Nos programmes sont actualisés en continu.

Ce catalogue rassemble notre offre de formation continue récurrente.

Consultez notre agenda en ligne pour nos nouveautés : www.afje.org/agenda

L'AFJE est enregistrée comme organisme de formation sous le numéro 11 75 53325 75.

L'AFJE est également un organisme référencé sur Datadock.

Consultez notre agenda pour connaître nos formations éligibles sur Dokelio.



Datadock



DOKELIO
10-00-France

Notre expertise

L'AFJE décline son offre de formation continue dans les domaines principaux suivants :

RELATIONS CONTRACTUELLES

Gagner en efficacité dans votre pratique contractuelle.

CORPORATE ET GOUVERNANCE

Actualiser votre pratique du droit des sociétés, de la gouvernance et des opérations sur sociétés.

CONTENTIEUX ET TRANSACTION

Développer votre arsenal pour anticiper et gérer les litiges de l'entreprise.

COMPLIANCE ET RISQUES

Améliorer votre gestion de la conformité, de la RSE et des risques.

STRATEGIE ET ECONOMIE

Révéler la dimension stratégique et économique du droit et de votre direction juridique dans l'entreprise.

DIGITAL

Appréhender la transformation numérique de votre direction juridique et de l'entreprise, et gérer les risques liés aux données personnelles.

MANAGEMENT ET METIERS DE LA DIRECTION JURIDIQUE

Développer vos compétences managériales et de savoir-être, développer les savoir-faire spécifiques à chaque métier de la direction juridique.

L'offre de formation

L'AFJE propose trois formats pédagogiques :

Les cycles de formation continue

Pragmatiques et concrets, nos cycles sont composés de modules indépendants, et complémentaires.

Choisissez vos modules en fonction de votre niveau (initiation, intermédiaire ou avancé).

Les masterclass

Cours ponctuels de droit adaptés aux besoins de l'entreprise, les Masterclass AFJE sont dispensées en Université par un professeur de droit.

Retrouvez les masterclass sur l'agenda AFJE en ligne.

Les formations certifiantes et diplômantes

L'AFJE s'associe à des universités de renom pour proposer des formations continues executive, diplômantes ou certifiantes, pouvant être éligibles au CPF.

Les modalités d'inscription et conditions générales de participation sont détaillées sur notre site www.afje.org, dans les programmes, et rappelées en fin de ce catalogue.



Nos publics

L'AFJE adresse ses formations continues à tous les juristes d'entreprise, jeunes juristes, juristes généralistes ou experts, responsables juridiques, responsables compliance, DPO, directeurs juridiques ; et les ouvre à tout professionnel du droit concerné.

Nous proposons également un parcours de formation destiné aux assistant(e)s de la direction juridique.

Toutes nos formations continues sont ouvertes aux adhérents comme aux non adhérents de l'AFJE. **En tant qu'adhérent vous bénéficiez d'un tarif préférentiel !**

Retrouvez toutes les informations pour adhérer sur <https://www.afje.org/adhesion/eligibilite>

Ils nous font confiance :

ACCOR* ARKEMA * ATOS WORLDLINE*
AUCHAN RETAIL* BOULANGER * COMPASS
GROUPE * COVEA *EUROFINS * EUROMEDIA
GROUP * EUROTUNNEL * GROUPE INDUSTRIEL
MARCEL DASSAULT * HEC Paris * HERMES
INTERNATIONAL* HP FRANCE * INGENICO
* INTERPOL * KLESIA * LA VOIX DU NORD *
LESAFFRE * MANPOWER *MECACHROME * PILEJE
* RENAULT GROUP * REXEL * SNCF * SOCOMEC
* SODEBO * SPIE * TEREOS * TOTAL * UMANIS *
VALLOUREC * VINCI ENERGIES...

Sommaire

Découvrez nos formations continues répertoriées par thèmes :

*nouveau

7 RELATIONS

CONTRACTUELLES

- 8 Techniques de rédaction contractuelle (1)
Mécanismes de responsabilité contractuelle*
- 9 Techniques de rédaction contractuelle (2)
Piloter l'équilibre économique et financier
d'un contrat*
- 10 Techniques de rédaction contractuelle (3)
Sécuriser la fin de la relation contractuelle*
- 11 Techniques de rédaction contractuelle (4)
Négocier vos contrats cloud
(SAAS, PAAS, IAAS)*
- 12 Techniques de négociation
Travaillez votre stratégie et votre conduite
- 13 Drafting Contracts In English (1)
Basics of Common Law
- 14 Drafting Contracts In English (2)
A Focus on Boilerplate Clauses*
- 15 Drafting Contracts In English (3)
A Focus on Representations and Warranties
- 16 Drafting Contracts In English (4)
Indemnification and Limitation of Liability

17 COMPLIANCE ET RISQUES

- 18 Mettre en œuvre un programme de compliance (1)
Cartographier les risques de l'entreprise
- 19 Mettre en œuvre un programme de compliance (2)
Contrôler l'efficacité du programme
de conformité
- 20 Mettre en œuvre un programme de compliance (3)
Faire face aux enquêtes et sanctions
des autorités

21 CORPORATE ET GOUVERNANCE

- 22 Pratique des M&A (1) Comprendre la croissance
externe via le M&A *
- 23 Pratique des M&A (2) Appréhender la due
diligence et la négociation d'un projet M&A *
- 24 Pratique des M&A (3) Accompagner les phases
finales d'une opération M&A*
- 25 Pratiques des M&A (4) Comprendre les points
financiers clefs dans les opérations M&A *

27 DIGITAL

- 28 Digital Legal Manager (1) : Conduire un projet
de transformation numérique en direction
juridique *
- 29 Digital Legal Manager (2) : Conduire le
changement au sein de la direction juridique *
- 30 Digital Legal Manager (3) : Le juriste et le robot :
cas pratiques *
- 31 Données personnelles (1) RGPD et LIL3 : mettre
en conformité vos traitements de données
- 32 Données personnelles (2) Gérer le risque 'data' :
PIA et notifications de failles
- 33 Données personnelles (3) Sécuriser le cadre
contractuel des traitements de données
- 34 Données personnelles (4) Gérer le contentieux
lié aux données personnelles*

35 MANAGEMENT ET METIERS DE LA DIRECTION JURIDIQUE

- 36 Parcours Jeune Juriste d'entreprise
- 38 Parcours Assistant.e de la Direction juridique*
- 40 CAMPUS AFJE 2020
- 42 MAJ- Les pratiques du droit : Négociation*
- 43 MAJ- Les pratiques du droit : Enquête*
- 44 MAJ- Les pratiques du droit :
Gouvernance & RSE*

45 FORMATIONS CERTIFIANTES ET DIPLOMANTES

- 46 Executive M2/MBA Droit des affaires
et Management
- 46 DU Transformation numérique du droit
et legaltech
- 47 Diplôme Universitaire Responsable conformité
- 47 LLM in international business law
- 48 Executive Master Expert Conformité
- 48 Certificat Compliance Anti-corruption,
Vigilance & Protection des données

Comprendre la croissance externe via le M&A : stratégie, chronologie et langage d'une opération

Objectifs pédagogiques

- > Identifier les sous-jacents stratégiques, économique et financier d'une transaction
- > S'approprier la chronologie et les étapes d'un projet M&A
- > Anticiper les exigences des opérations M&A et les champs d'action de la direction juridique
- > Appréhender le vocabulaire M&A pour dialoguer avec les parties prenantes (finances, DG...)

Formateur

Ian Kayanakis, Directeur juridique et compliance, SEGULA Technologies, Administrateur AFJE

Contenu

Comprendre les enjeux stratégiques économiques, financiers d'une opération M&A pour l'entreprise

Identifier les étapes et la chronologie d'un projet M&A

Comprendre les notions financières essentielles

Identifier les parties prenantes et leurs rôles, interagir avec elles

Connaître les éléments techniques principaux d'une transaction

Identifier les domaines de contributions juridiques, savoir se positionner en tant que juriste



Date et durée

7 février 2020

8h30-12h30 (4h)- accueil dès 8h15.

Effectif prévu : de 8 à 24 stagiaires.

Lieu

Paris - AFJE

Tarif

Adhérent AFJE : 300 €HT (360 €TTC)

Non-adhérent AFJE : 450 €HT (540 €TTC)

Conditions de participation

Toute demande d'annulation doit être notifiée par écrit à l'AFJE dix jours ouvrés au moins avant la date de la session. Toute inscription réalisée moins de dix jours ouvrés avant la date de la session est définitive et sera facturée au Client.

Public concerné

Juristes d'entreprise, responsables juridiques, avocats.

Pré requis conseillé

Être titulaire d'un Master en droit ou équivalent. Cette formation est ouverte aux adhérents AFJE et aux non adhérents (Niveau initiation).

Moyens et méthodes pédagogiques

L'animation s'appuie sur des exposés.

Modalités d'évaluation

Questionnaire d'évaluation, évaluation orale par le formateur et QCM (15 min).

Moyens techniques

Le lieu de formation est équipé de vidéoprojection, et paperboard.

REF : 20F011

Cette formation continue peut être prise en charge par votre OPCO, l'AFJE est un organisme de formation enregistré sur Datadock

AFJE - Inscription : www.afje.org

E-mail : formation@afje.org

SIRET : 43159807600030

N° de déclaration d'activité : 1175 5332575.

Appréhender la due diligence et la négociation d'un projet M&A

Objectifs pédagogiques

- > Connaître le fonctionnement et le principe de la due diligence
- > Comprendre comment négocier les axes clés d'une transaction M&A
- > Comprendre les liens entre valorisation et mécanismes de fixation du prix

Formateur

Loïc André, responsable juridique M&A IDEMIA
Ian Kayanakis, Directeur juridique et compliance, SEGULA Technologies, Administrateur AFJE

Contenu

Due diligence : en connaître définition et fonction

- > règles de confidentialité
- > règles de divulgation
- > garanties associées

Manier les notions financières clés

Connaître les méthodes de valorisation

Appréhender la logique de détermination du prix

Connaître et savoir aborder les axes principaux de la négociation

Identifier et comprendre les clauses clés du contrat



Date et durée

13 mars 2020
8h30-12h30 (4h)- accueil dès 8h15.
Effectif prévu : de 8 à 24 stagiaires.

Lieu

Paris - AFJE

Tarif

Adhérent AFJE : 300 €HT (360 €TTC)
Non-adhérent AFJE : 450 €HT (540 €TTC)

Conditions de participation

Toute demande d'annulation doit être notifiée par écrit à l'AFJE dix jours ouvrés au moins avant la date de la session. Toute inscription réalisée moins de dix jours ouvrés avant la date de la session est définitive et sera facturée au Client.

Public concerné

Juristes d'entreprise, responsables juridiques, directeurs juridiques, avocats.

Pré requis conseillé

Etre titulaire d'un Master en droit ou équivalent. Cette formation est ouverte aux adhérents AFJE et aux non adhérents. (Niveau intermédiaire)

Moyens et méthodes pédagogiques

L'animation s'appuie sur des exposés, et exercices en groupe.

Modalités d'évaluation

Questionnaire d'évaluation, évaluation orale par le(s) formateur(s) et QCM.

Moyens techniques

Le lieu de formation est équipé de vidéoprojection, et paperboard.

REF : 20F012

Cette formation continue peut être prise en charge par votre OPCO, l'AFJE est un organisme de formation enregistré sur Datadock

AFJE - Inscription : www.afje.org
E-mail : formation@afje.org
SIRET : 43159807600030
N° de déclaration d'activité : 1175 5332575.

Accompagner les phases finales d'une opération M&A

Signing, closing et integration

Objectifs pédagogiques

- > Connaître la définition, et cerner les effets respectifs des phases de signing et closing
- > Savoir se préparer et répondre aux difficultés de formalisme du signing
- > Connaître le processus de la phase d'intégration, et s'approprier les méthodes pour la piloter

Formateur

Rémy Blain, associé, BCLP et un responsable juridique M&A

Contenu

Signing

- > Définition et contenu
- > Effets entre les parties et vis-à-vis des tiers (gun jumping, etc..)
- > Comment soigner la négociation de vos contrats post acquisition ?

Closing

- > Définition et contenu
- > Effets entre les parties et vis-à-vis des tiers
- > Soigner les formalismes particuliers du closing :
 - signatures, pouvoirs de signatures
 - comment payer le prix ?

Post-closing et intégration

- > Que recouvre le processus d'intégration post-closing ?
- > Comment intégrer durablement et efficacement la gestion des contrats ?
- > Quels sont les nouveaux points d'attention particuliers dans les TSA (Transition Service Agreement) ?



Date et durée

3 avril 2020
8h30-12h30 (4h)- accueil dès 8h15.
Effectif prévu : de 8 à 24 stagiaires.

Lieu

Paris - AFJE

Tarif

Adhérent AFJE : 300 €HT (360 €TTC)
Non-adhérent AFJE : 450 €HT (540 €TTC)

Conditions de participation

Toute demande d'annulation doit être notifiée par écrit à l'AFJE dix jours ouvrés au moins avant la date de la session. Toute inscription réalisée moins de dix jours ouvrés avant la date de la session est définitive et sera facturée au Client.

Public concerné

Juristes d'entreprise, responsables juridiques, directeurs juridiques, avocats.

Pré requis conseillé

Etre titulaire d'un Master en droit ou équivalent. Cette formation est ouverte aux adhérents AFJE et aux non adhérents. (Niveau intermédiaire).

Moyens et méthodes pédagogiques

L'animation s'appuie sur des exposés, et des exercices en groupe.

Modalités d'évaluation

Questionnaire d'évaluation, évaluation orale par le formateur et QCM.

Moyens techniques

Le lieu de formation est équipé de vidéoprojection, et paperboard.

REF : 20F013

Cette formation continue peut être prise en charge par votre OPCO, l'AFJE est un organisme de formation enregistré sur Datadock

AFJE – Inscription : www.afje.org
E-mail : formation@afje.org
SIRET : 43159807600030

N° de déclaration d'activité : 1175 5332575.

Comprendre les points financiers clefs dans les opérations M&A

Objectifs pédagogiques

- > Appréhender les notions financières essentielles en fusion-acquisition
- > Savoir identifier les interactions entre enjeux financiers et enjeux juridiques
- > Communiquer avec assurance avec les financiers et conseils externes dans le cadre d'une transaction

Formateur

Ian Kayanakis, Directeur juridique et compliance, SEGULA Technologies, Administrateur AFJE

Contenu

Appréhender la finance d'entreprise : introduction et terminologie consacrée

- > Connaître le lexique des termes de finance utilisés en entreprise

Connaître les notions financières essentielles

- > Savoir reconnaître et définir le bilan, le compte de résultat, le BFR
- > Savoir différencier et définir valeur d'entreprise et valorisation d'entreprise
- > Comprendre comment est fixé un prix de vente
- > Appréhender les questions de consolidation

Identifier les interactions des éléments financiers et juridiques dans les opérations de fusion-acquisition

- > La due diligence et la recherche d'éléments pour définir la valeur d'entreprise
- > La détermination du prix
- > Les mécanismes juridiques du contrat d'achat/vente
 - paiement du prix
 - garanties



Date et durée

29 septembre 2020
8h30-12h30 (4h)- accueil dès 8h15.
Effectif prévu : de 8 à 24 stagiaires.

Lieu

Paris - AFJE

Tarif

Adhérent AFJE : 300 €HT (360 €TTC)
Non-adhérent AFJE : 450 €HT (540 €TTC)

Conditions de participation

Toute demande d'annulation doit être notifiée par écrit à l'AFJE dix jours ouvrés au moins avant la date de la session. Toute inscription réalisée moins de dix jours ouvrés avant la date de la session est définitive et sera facturée au Client.

Public concerné

Juristes d'entreprise, responsables juridiques, directeurs juridiques, avocats.

Pré requis conseillé

Etre titulaire d'un Master en droit ou équivalent. Cette formation est ouverte aux adhérents AFJE et aux non adhérents.

Moyens et méthodes pédagogiques

L'animation s'appuie sur des exposés, et exercices en groupe.

Modalités d'évaluation

Questionnaire d'évaluation, évaluation orale par le formateur et QCM.

Moyens techniques

Le lieu de formation est équipé de vidéoprojection, et paperboard.

REF : 20F014

Cette formation continue peut être prise en charge par votre OPCO, l'AFJE est un organisme de formation enregistré sur Datadock

AFJE - Inscription : www.afje.org
E-mail : formation@afje.org
SIRET : 43159807600030
N° de déclaration d'activité : 1175 5332575.



Formez-vous avec l'AFJE !

La formation continue est un atout pour tous les juristes d'entreprise.

Vous avez tous une carte à jouer !

Directeurs juridiques, jeunes juristes, spécialistes, généralistes, manager ou en transition...L'AFJE propose LA formation continue dont vous avez besoin pour tirer votre épingle du jeu et booster votre carrière.

L'AFJE forme les juristes d'entreprise depuis 10 ans avec des programmes pensés par les juristes pour des juristes. L'AFJE est attentive aux besoins de chaque juriste et enrichit la formation continue pour répondre à vos attentes.

AFJE

FORMATION



CAMPUS AFJE

27 NOV
2020
PARIS

La formation par et pour
les juristes d'entreprise.

Save the Date
27 nov. 2020



10 ans de succès à
fêter avec vous

Plus de 3000 juristes
formés





7 heures de **formation**
continue

18 **ateliers** au choix

40 **formateurs**

Multi-compétences :
juridique + soft skills

1 **journée** pour **networker**



Plus d'informations :

 www.afje.org

 formation@afje.org

Je m'inscris !

Mode d'emploi

COMMENT S'INSCRIRE ?

Inscrivez-vous en ligne

L'inscription à nos formations continues se fait exclusivement via le site afje.org.

Retrouvez toutes nos sessions sur l'agenda en ligne de l'AFJE.

Vous êtes le participant et bénéficiaire de la formation ?

Connectez-vous à votre compte utilisateur (ou créez-le en quelques clics) et gérez vos inscriptions et factures sur votre espace personnel en ligne.

Vous êtes assistant de la direction juridique, responsable RH ou responsable formation ?

Connectez-vous à votre compte entreprise (ou créez-le en quelques clics) pour inscrire un ou plusieurs salariés de votre entreprise. Gérez en ligne en tant qu'administrateur de ce compte les inscriptions formation de vos salariés, vos demandes de devis valant convention de formation, et les factures de votre entreprise.

COMMENT SE RENDRE EN FORMATION ?

Nos locaux de formation sont au siège de l'AFJE :

5 rue du Chevalier de Saint George, 75008 PARIS

Métro : Concorde (L1, L8, L12), Madeleine (L8, L12, L14)

Parking Madeleine Tronchet

COMMENT RÉGLER ?

Frais de participation

Les frais de participation comprennent : la participation à la formation, et le support pédagogique.

Choisissez votre mode de règlement en ligne au moment de l'inscription. Le règlement est demandé avant le début de la formation.

Réglez par CB en ligne

www.afje.org via « Mon espace » > « Mes commandes ».

Réglez par virement

Veuillez mentionner la référence de votre facture dans l'ordre de virement.

Ordre : AFJE

Domiciliation bancaire : SOCIETE GENERALE

IBAN : FR76 3000 3030 1000 0372 9553 874

BIC : SOGEFRPP

Réglez par chèque

Veuillez adresser votre règlement accompagné de la référence de votre facture à :

AFJE, 5 rue du Chevalier de Saint George, 75008 PARIS

COMMENT NOUS CONTACTER ?

Veuillez adresser toute question relative à votre inscription, facture, document de formation (convention, attestation) à :

formation@afje.org

Tél : 01 42 61 53 59

CONDITIONS GÉNÉRALES DE PARTICIPATION

Inscription et paiement : L'inscription se fait via le site de l'AFJE www.afje.org. Le paiement a lieu par virement, chèque bancaire ou CB au plus tard à la date de règlement figurant sur la facture.

Données personnelles : les informations mentionnées ci-dessus font l'objet d'un traitement informatique ; le site de l'AFJE a été déclaré à la CNIL sous le numéro 659037. Toutefois le nouveau site bénéficie de la dispense de déclaration n°7 du 9 mai 2006. Pour exercer votre droit d'accès et/ou de rectification, vous pouvez accéder à votre compte à l'aide de votre identifiant et de votre mot de passe à l'adresse www.afje.org. Association Française des Juristes d'Entreprise. Association régie par la loi du 1er juillet 1901. Siège social : 5, rue du Chevalier de Saint George, 75008 PARIS. Téléphone : 01 42 61 53 59

Annulation : Toute demande d'annulation d'une inscription doit parvenir à l'AFJE par écrit au moins 10 jours ouvrés avant la date de la session. En cas d'annulation effectuée moins de 10 jours avant la date de la session ou en cas d'absence du participant, l'AFJE facturera au Client 100% du prix de la session (montant non imputable sur le budget de formation). Remplacement : Le remplacement de participant est admis sous réserve d'appartenir à la même entreprise. Le nom et les coordonnées du nouveau participant doivent être confirmés par écrit. L'AFJE se réserve le droit d'annuler une session, au plus tard 10 jours avant le début de celle-ci : l'AFJE s'engage à prévenir immédiatement chaque participant par écrit. L'AFJE se réserve le droit de remplacer un intervenant, en cas d'empêchement.

L'AFJE est enregistrée comme organisme de formation sous le numéro 11 75 53325 75. Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'Etat.



AFJE

ASSOCIATION FRANÇAISE DES
JURISTES D'ENTREPRISE

NOTRE
NOMBRE
FAIT NOTRE
FORCE

**Renouvelez votre cotisation 2020
directement sur le site de l'AFJE.**

N'hésitez pas à nous contacter - association@afje.org